

# Nabio

ISS GUT FÜR DICH

Vertriebsassistent: in (m/w/d)

Arbeitsort: Berlin/hybrid

Arbeitszeit: 32-40 h/Woche

Beginn: ab sofort

Nabio steht für Essen, das guttut. Weil es richtig gut schmeckt, weil Gutes drin ist und weil wir Dir das Leben leichter machen, wenn es schnell gehen muss und trotzdem eine ausgewogene Mahlzeit auf den Tisch kommen soll. Mit fertigen Eintöpfen und Suppen, Saucen und Aufstrichen. Alles Bio, nachhaltig produziert in unserem Familienunternehmen. Unser wichtigster Point-of-Sale sind der Lebensmitteleinzelhandel und der Bio-Fachhandel.

Was die Arbeit bei uns ausmacht? Flexibilität, echtes Commitment und ein fröhliches Team, das Essen liebt. Unser Ziel ist es, unsere Markenpräsenz deutlich zu stärken und weiter zu wachsen. Komm in unser Team und wachse mit uns!

Wenn Du gern Teil unseres Teams werden möchtest, erwarten Dich als Vertriebsassistent:in folgende Aufgaben bei uns:

- Unterstützung unserer Key-Accounter:innen bei deren Arbeit durch Vor- und Nachbereitung von Terminen
- Kontakt mit den Umsetzenden beim Handel, Kundenmanagement entlang des Leistungs- und Bestellprozesses, Schnittstellenaufgaben zu unserer Auftragsbearbeitung
- Controllingaufgaben, Erstellen von Excel-Auswertungen und Reportings, Aufarbeiten von Daten, Zuarbeit für den Vertrieb
- Entwicklung von Präsentationen und Verkaufsunterlagen mit starkem Storytelling und Darstellungen zu Handels- und Verbrauchernutzen
- Aufbau und Umsetzung von kundenspezifischen Aktivitätenplänen und Trade-Marketing-Maßnahmen, interne Umsetzungscoordination bei POS-Maßnahmen, enge Zusammenarbeit mit Außendienst-Agenturen
- Unterstützung beim optimalen Bespielen handelseigener Kommunikationsmittel wie Magazine, Handzettel und digitale Medien sowie kundenspezifische Promo-Maßnahmen
- Du bist Teil und Herz des Vertriebsteams und arbeitest eng mit der Vertriebsleitung, den Key Account Manager: innen, Innendienst und den Außendienstagenturen zusammen.

Wir bieten:

- Spannende Themen rund um Kochen & Ernährung, Nachhaltigkeit, Klimaschutz, Vereinbarkeit, Female Leadership, Mental & Physical Health und Entrepreneurship
- Finanzielle Sicherheit und Reputation eines erfolgreichen mittelständischen Familienunternehmens
- Direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und den Unternehmens-Eigentümer:innen, hohe Transparenz im Unternehmen
- Persönliche Weiterentwicklung
- Mitarbeitenden-Benefits wie Job-Rad oder Deutschlandticket

# Nabio

ISS GUT FÜR DICH

- Einen zeitlich sowie örtlich flexiblen Arbeitsplatz
- Moderne Arbeitsausstattung und ein schönes, gut erreichbares Büro

Was wir uns von einem neuen Teammitglied wünschen:

- Power, Kreativität und große Lust, unsere Markenpräsenz im Handel auszubauen
- Erfahrung im FMCG-Vertrieb
- Organisationstalent, Umsetzungsstärke und allg. EDV-Kenntnisse
- Einen kühlen Kopf, der Dich den Überblick behalten lässt, wenn's rund geht
- Eigenständigkeit, Flexibilität und Aufgeschlossenheit
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Wortgewandtheit

Nabio ist eine Marke von NABA Feinkost GmbH, einem mittelständischen Familienunternehmen aus Thüringen, das seit 30 Jahren erfolgreich Bio-Produkte herstellt. Unser 10-köpfiges Markenteam arbeitet am Standort Berlin. Mehr über uns erfährst Du auf [nabio.de](http://nabio.de) oder Instagram: [@\\_nabio\\_](https://www.instagram.com/_nabio_)

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung an [bewerbung@naba.de](mailto:bewerbung@naba.de) mit Deinem Lebenslauf, dem frühestmöglichen Starttermin und Deinem Wunschgehalt.