

Nabio

ISS GUT FÜR DICH

Marketing & Sales Coordinator Marketing/Vertrieb (m/w/d)

Arbeitsort: Berlin

Arbeitszeit: 28-40 h/Woche

Beginn: ab sofort

Nabio steht für Essen, das gut tut. Weil es richtig gut schmeckt, weil Gutes drin ist und weil wir Dir das Leben leichter machen, wenn es schnell gehen muss und trotzdem eine ausgewogene Mahlzeit auf den Tisch kommen soll. Mit fertigen Eintöpfen und Suppen, Saucen und Aufstrichen. Alles Bio, nachhaltig produziert in unserem Familienunternehmen. Unsere wichtigsten Verkaufspunkte sind der Lebensmitteleinzelhandel und der Bio-Fachhandel.

Was die Arbeit bei uns ausmacht? Abwechslung, echtes Commitment und ein fröhliches Team, das Essen liebt. Unser Ziel ist es, unsere Markenpräsenz deutlich zu stärken und weiter zu wachsen. Komm in unser Team und wachse mit uns!

Wenn Du gern Teil unseres Teams werden möchtest, erwarten Dich als Mitglied im Marketing & Sales Team folgende Aufgaben bei uns:

- Ideenfindung und Umsetzung von verkaufsfördernden Marketingmaßnahmen im Handel (Displays, Aktionen, Werbung in handelseigenen Medien), enge Zusammenarbeit mit Außendienst-Agenturen
- Messe- und Eventmanagement: Vorbereitung und Teilnahme an Fachmessen mit dem Vertriebsteam, Durchführung von Verbraucher-Events
- Erstellung von PowerPoint-Präsentationen und Verkaufsunterlagen für den Vertrieb
- Erstellen von Excel-Auswertungen und Reportings, Aufarbeiten von Daten
- Kontakt mit Mitarbeitenden bei unseren Handelspartnern im Rahmen des Listungs- und Bestellprozesses, Schnittstellenaufgaben zu unserer Auftragsbearbeitung
- Office- und Team-Management: Du sorgst dafür, dass wir alle gern ins Büro kommen, denkst an Geburtstage und organisierst Teamevents.

Wir bieten:

- Ein fröhliches Team, das für Nabio brennt, gern bei der Arbeit ist und dem ein respektvoller Umgang wichtig ist.
- Spannende Themen rund um Kochen & Ernährung, Nachhaltigkeit, Klimaschutz, Vereinbarkeit, Female Leadership und Entrepreneurship
- Finanzielle Sicherheit und Reputation eines erfolgreichen mittelständischen Familienunternehmens
- Direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und den Unternehmens-Eigentümer:innen, hohe Transparenz im Unternehmen
- Mitarbeitenden-Benefits wie Job-Rad oder Deutschlandticket
- Einen flexiblen Arbeitsplatz
- Moderne Arbeitsausstattung und ein schönes, gut erreichbares Büro

Was wir uns von einem neuen Teammitglied wünschen:

- Gute Excel- und PowerPoint-Kenntnisse
- Power, Kreativität und große Lust, unsere Markenpräsenz im Handel auszubauen
- Erfahrung im Vertrieb oder im kaufmännischen Bereich
- Organisationstalent, Umsetzungsstärke, Eigenständigkeit
- Einen kühlen Kopf, der Dich den Überblick behalten lässt, wenn's rund geht
- Ein Auge fürs Detail
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Nabio

ISS GUT FÜR DICH

Nabio ist eine Marke von NABA Feinkost GmbH, einem mittelständischen Familienunternehmen aus Thüringen, das seit 30 Jahren erfolgreich Bio-Produkte herstellt. Unser 10-köpfiges Markenteam arbeitet am Standort Berlin. Mehr über uns erfährst Du auf nabio.de oder Instagram: @_nabio_

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung an bewerbung@naba.de mit Deinem Lebenslauf, dem frühestmöglichen Starttermin und Deinem Wunschgehalt.